Создание нового дилерского центра по продаже автомобилей S- класса

**Реестр рисков на 07.10.2018**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Название риска** | **Описание** | **Вероятность** | **Влияние** | **Величина** | **Стратегия** | **Меры реагирования** |
| 1 | Увеличение бюджета | Падение курса рубля по отношению к другим мировым валютам минимум на 20% | 0,4 | 0,2 | 0,08 | Передача риска | Заключен договор со спонсором об увеличении бюджета на 20%. |
| 2 | Увеличение сроков | Проблемы с доставкой автомобилей в дилерский центр в срок. | 0,1 | 0,8 | 0,08 | Передача риска | Подписать контракт с поставщиками о передаче ответственности при проблеме с доставкой автомобилей в срок. |
| 3 | Увеличение сроков или закрытие проекта | Недостаточная заинтересованность или поддержка со стороны заказчика. | 0,2 | 0,8 | 0,16 | Снижение риска | Выделение ответственного со стороны заказчика, контролирующего качество работ по проекту. |
| 4 | Снижение качества | Из-за недостатка квалификационных качеств работников компании «СуперДизайн» возможно плохое качество отделки помещения. | 0,1 | 0,2 | 0,02 | Передача риска | Подписать контракт с компанией «СуперДизайн» о передаче финансовой ответственности. |
| 5 | Увеличение сроков или закрытие проекта | Несвоевременные предоплаты спонсором на осуществление проекта. | 0,1 | 0,8 | 0,08 | Снижение риска | Предложить заказчику полную предоплату проекта. |